

Absolute Vertraulichkeit ist das Grund-Prinzip des Seminars!

Organisation und Ort

JUFA Meersburg am Bodensee
Vorbürggasse 1-3, D-88709 Meersburg
In zentraler und zugleich ruhiger Lage der wohl schönsten Stadt des Bodensees.

Programm 28.-30.11.2014

Freitag Eintreffen
Apero ab 16 Uhr
Seminar 17.00-20.00 Uhr
Samstag Seminar 09.30-13.00 Uhr
Seminar 15.30-19.00 Uhr
Seminar 20.30-22.00 Uhr
Sonntag Seminar 09.00-13.00 Uhr

Kosten

Seminarkosten: Fr. 900.– oder Euro 870.– (inkl. MwSt.). Hotelpauschale (im Einzelzimmer mit Halbpension): ca. Fr. 200.–

Anmeldung

Markus Fricker

Rebmoosweg 25a, CH-5200 Brugg
mfricker@fricker.biz
Telefon +41 79 622 69 77

Wolfgang Marquardt

Angerstrasse 18, D-82239 Biburg
info@marquardt-coach.de



Anmeldung

Sie erhalten nach der Anmeldung eine Anmeldebestätigung.
Gern erteilen wir Ihnen weitere Auskünfte zum Seminar. Bitte melden Sie sich!

Name:	Vorname:
<hr/>	
Firma:	Funktion:
<hr/>	
Adresse:	
<hr/>	
Email:	Telefon:
<hr/>	

- Ich melde mich für das Seminar an. Reservieren Sie mir einen Platz.
- Ich habe Interesse und möchte Näheres zum Seminar erfahren. Nehmen Sie mit mir Kontakt auf!
- Mir geht der Termin 28.-30.11.2014 nicht. Ich bin aber interessiert, zu einem anderen Zeitpunkt ein Seminar zu dieser Thematik zu besuchen. Senden Sie mir eine Einladung zum nächsten Kurs.



«Wie böse muss ich sein, um wirklich gut zu sein?»

Ein aussergewöhnliches Seminar für Führungskräfte

**28.-30.11.2014
in Meersburg am Bodensee**

Für wen das Seminar gedacht ist

- ◆ Führungskräfte, die in ihrer Führungsrolle echt gefordert sind und sich behaupten müssen
- ◆ Projektleiterinnen und Projektleiter, die im Spannungsfeld unterschiedlicher Interessen agieren
- ◆ Unternehmens-/ Organisationsberaterinnen und -berater, die ihren Kunden gute Strategien für Herausforderungen in den Haifischbecken der Macht bieten wollen
- ◆ Für alle, die sich dafür interessieren!



Start
Freitag
28.11.2014
17 Uhr

Abschluss
Sonntag
30.11.2014
13 Uhr



Ein aussergewöhnliches Seminar

Was von Ihnen als Führungskraft verlangt wird...

Die Business-Welt ist tough. Von Ihnen, die sich darin bewegen, wird einiges verlangt:

- ◆ Entscheidungen gegen Widerstände durchsetzen...
- ◆ Sich in Konkurrenzkämpfen behaupten und gewinnen...
- ◆ Verhandlungen mit trickreichen Gegenübern erfolgreich führen...
- ◆ Gefährliche Interessenkollisionen in Projekten lösen...
- ◆ Provokationen gezielt einsetzen...
- ◆ Mitarbeitenden gegenüber Klartext sprechen...
- ◆ Das Spiel von List, Lüge und Wahrheit durchschauen...
- ◆ Intrigen erkennen und kontern...

Die Frage: Wie „böse“ müssen Sie sein? Wie behaupten Sie sich erfolgreich?

Folgende Optionen stehen je nach Ihren persönlichen Zielvorstellungen zur Diskussion:

- ◆ Sie nutzen Charakterzüge die oft tabuisiert sind, z.B. einen starken Willen und hohe Durchsetzungskraft, um persönliche oder unternehmerische Ziele zu erreichen.
- ◆ Sie verstehen, dass Aggression nicht heisst, andere als Person zu verletzen oder zu schädigen, sondern eine Kampfkraft zu entfalten, die zielführend ist.
- ◆ Sie wissen, wann Sie kämpfen müssen – und wann nicht. Sie lösen nicht angebrachte Hemmungen auf.
- ◆ Sie setzen (sogenannte „böse“) Ressourcen bei der Konfliktlösung oder beim Verhindern von unnötigen Konflikten ein.
- ◆ Sie können unterscheiden, mit wem Sie eine echte Kooperation aufbauen können – und wo Sie mit Charakterstärke Grenzen setzen und dagegen halten müssen.

Was Sie im Seminar erwartet

Selbstreflexion und Auseinandersetzung mit der eigenen Person

- ◆ Klären, welche Werte für Sie wirklich zählen
- ◆ Hinderliche innere Blockaden überwinden
- ◆ Kompetenz für neue Verhaltensweisen und Reaktionen aufbauen
- ◆ Aggression als zielführende Ressource nutzen lernen

Impulse der Kursleiter

- ◆ Psychologische, philosophische und naturwissenschaftliche Orientierungshilfe in der „Landschaft des Bösen und Guten“
- ◆ Überblick über aktuelle Theorien zur menschlichen Aggressionsforschung
- ◆ Werkzeuge zur schlagfertigen Kommunikation („Judo mit Worten“)
- ◆ Strategische und taktische Ansätze für die erfolgreiche Verfolgung der eigenen Interessen

Training

- ◆ Schlagfertigkeit und Durchsetzung der eigenen Interessen
- ◆ Effektvoller Umgang mit List, Intrigen und unfairen Attacken
- ◆ Adäquate Formen der Aggression

Bearbeitung von Praxisfällen in Kleingruppen

- ◆ Analyse und Bearbeitung von anspruchsvollen Situationen und Konflikten in der eigenen Führungspraxis
- ◆ Entwicklung von neuen Strategien und Verhaltensoptionen für belastete Arbeits- und Lebenssituationen

Seminarleiter

Wolfgang Marquardt



Studium der Soziologie. Selbständiger Unternehmensberater und Familientherapeut.

Langjährige Erfahrung als Krisenmanager, Führungskräfteentwickler und Seminarleiter. Wohnhaft in Biburg bei München, Bayern. Hobby: Film, Philosophie und Fussball. 69 Jahre alt.

www.marquardt-coach.de

Markus Fricker



Studium der Theologie und anschliessend Tätigkeit als reformierter Pfarrer. Seit 10 Jahren selbständiger Unternehmensberater und Coach. Wohnhaft in Brugg, Aargau. Hobby: Theater und Fussball. 57 Jahre alt.

www.fricker.biz

Thomas Spaar



Studium der Umweltwissenschaften. Unternehmensberater im Bereich Kundenorientierung. Als Projektleiter in komplexen Projekten tätig. Wohnhaft in Therwil, Baselland. Hobby: Rennmotorrad-Fahren und Fussball. 46 Jahre alt.

www.yukondaylight.com